

Gesucht: Immobilienvermarkter/in (60-100%)

Bei Prefera machen wir sichtbar, was Menschen wirklich erreichen wollen – und setzen uns mit Klarheit, Kompetenz und Engagement dafür ein, dass diese Ziele Realität werden. Dafür suchen wir Menschen, die Verantwortung übernehmen, mitdenken und gemeinsam mit uns Wirkung erzielen wollen.

Das sind deine Aufgaben

Du begleitest Menschen im Raum Sarganserland, Werdenberg bis Chur auf dem Weg zu wichtigen Entscheidungen rund um ihre Immobilie – mit Fachwissen, Einfühlungsvermögen und dem Blick für das Wesentliche.

- Aufbereitung von Verkaufsdossiers
- Umsetzung von Vermarktungsmassnahmen
- Besichtigungen mit Kaufinteressenten
- Abwicklung von Verkäufen (Vorverträge, Grundstückgewinnsteuer, etc.)
- Führen von Reportings und Interessentenlisten
- Kontakt mit Auftraggebern, Kaufinteressenten, Architekten und Ämtern

Das bringst du mit

Du passt zu uns, wenn du lösungsorientiert denkst, verlässlich handelst und Menschen mit echtem Interesse begegnest – mit dem Anspruch, gemeinsam Ziele zu erreichen.

- Erfahrung im Immobilienverkauf/-vermarktung (Fachausweis im Immobilienbereich von Vorteil)
- Gewinnende, kommunikative Persönlichkeit mit sicherem Auftreten
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Freude am Umgang mit Menschen
- Lösungsorientiertes Handeln und strukturierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und Eigeninitiative
- Sehr gute Deutschkenntnisse (weitere Sprachen von Vorteil)

Was wir dir bieten

- **Gemeinsam statt allein:** Du arbeitest in einem Team, das sich unterstützt, Wissen teilt und Erfolge gemeinsam erreicht.
- **Klarheit und Vertrauen:** Wir schaffen Orientierung, geben dir Verantwortung und stehen für eine verlässliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe.
- **Raum für deine Entwicklung:** Deine Stärken, Ideen und Ziele sind bei uns willkommen und wir unterstützen dich in deiner fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.
- **Sinnhafte Arbeit mit Wirkung:** Du begleitest Menschen dabei, wichtige Entscheidungen zu treffen und ihre persönlichen Ziele zu erreichen.
- **Moderne Arbeitsweise & Flexibilität:** Wir arbeiten strukturiert, effizient und mit dem Anspruch, Lösungen zu finden, die wirklich funktionieren.
- **Wertschätzung im Alltag:** Wir begegnen uns mit Respekt, Offenheit und echtem Interesse – weil gute Zusammenarbeit auf Vertrauen basiert.

Bereit, mit uns Ziele zu erreichen?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen. Sende deine Bewerbung an jobs@prefera.ch.

Bei Fragen steht dir Marco Bärtsch, Leiter Verkauf und Mitglied der Geschäftsleitung, gerne zur Verfügung (081 720 48 57).